



Identificación de Oportunidades Exploratorias

CÓDIGO	ANH- GCIT- CR-01	TIPO	MISIONAL	VERSIÓN	8	
LÍDER	Gerente Gestión del Conocimiento					
OBJETIVO	Definir nuevas oportunidades exploratorias para ser ofrecidas a inversionistas.					
ALCANCE	INICIO	Desde el diagnóstico de la información técnica disponible para establecer oportunidades exploratorias.				
	FIN	Definición de áreas y documentación de oportunidades exploratorias.				
PROVEEDORES		ENTRADA	PHVA	ACTIVIDADES	SALIDAS	CLIENTES
<ul style="list-style-type: none"> - Identificación de Oportunidades Exploratorias - Alta dirección - Gerencia Gestión del Conocimiento 		<ul style="list-style-type: none"> - Antecedentes históricos - Referentes - Lineamientos y políticas 	P	<p>Analizar antecedentes y contexto técnico para la definición de la estrategia de gestión del conocimiento.</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Fichas técnicas 	<ul style="list-style-type: none"> - Identificación de Oportunidades Exploratorias
<ul style="list-style-type: none"> - Identificación de Oportunidades Exploratorias - Alta dirección - Gerencia Gestión del Conocimiento - Departamento Nacional de Planeación - Ministerio de Minas y Energías 		<ul style="list-style-type: none"> - Fichas técnicas - Estudios de mercado - Lineamientos - Metodología formulación de proyectos - Plan Nacional de Desarrollo - Plan Estratégico Sectorial 	P	<p>Formular proyecto de inversión en el marco de los pilares técnicos para la gestión de conocimiento. Pilares:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Métodos remotos - Métodos de superficie - Muestreo de subsuelo - Análisis e integración de información técnica 	<ul style="list-style-type: none"> - Proyecto de Inversión aprobado - Anteproyecto de presupuesto - Plan Anual de Adquisiciones 	<ul style="list-style-type: none"> - Otros procesos ANH - Empresas de sector - Ministerio de Minas y Energías - DNP



Identificación de Oportunidades Exploratorias

PROVEEDORES	ENTRADA	PHVA	ACTIVIDADES	SALIDAS	CLIENTES
- Identificación de Oportunidades Exploratorias - Oficina Asesora Jurídica	- Proyecto de Inversión - Plan Anual de Adquisiciones - Seguimientos - Gestión Contractual	H	Desarrollar las iniciativas de los componentes técnicos del proyecto de inversión aprobado bajo los pilares de la gestión del conocimiento.	- Ejecución presupuestal - Contratos técnicos - Entrega de información técnica	- Oficina Asesora Jurídica - DNP - GIT Planeación - Empresas y Entidades del sector
- Contratistas o y empresas entidades del sector	- Contratos técnicos - Personal calificado - Software	H	Realizar el seguimiento a la ejecución de las obligaciones contractuales y a la entrega de información técnica resultante de los productos del proyecto de inversión en cumplimiento de estándares de calidad técnica establecidos por la vicepresidencia técnica	- Actas de terminación, recibo a satisfacción del producto y liquidación de los contratos.	- Empresas y Entidades del sector - OAJ - Planeación Interna ANH - DNP
- Contratistas o y empresas entidades del sector	- Contratos técnicos - Software - Productos Técnicos	H	Hacer control y verificación del cumplimiento de los productos adquiridos según los componentes técnicos formulados en los proyectos de inversión	- Productos revisados preliminarmente	- EPIS
- Identificación e Oportunidades Exploratorias - VPAA - VCH	- Información acerca de novedades en las áreas de los proyectos.	H	Actualizar la base de datos espacial y generar salidas cartográficas.	- Salidas cartográficas (mapas temáticos)	- Otros procesos ANH - Empresas y Entidades del sector - Comunidad científica y académica



Identificación de Oportunidades Exploratorias

PROVEEDORES	ENTRADA	PHVA	ACTIVIDADES	SALIDAS	CLIENTES
- EPIS (bases de datos) - Identificación e - Oportunidades Exploratorias	- Sistemas de Información - Talleres Técnicos - Productos técnicos recibidos a satisfacción	H	Evaluar el potencial de hidrocarburos de diferentes áreas para procesos competitivos.	- Fichas técnicas y documentos promocionales	- Empresas y Entidades del sector - Otros procesos ANH
- Identificación e - Oportunidades Exploratorias	- Sistemas de Información - Talleres Técnicos - Productos técnicos recibidos a satisfacción	H	Definir nuevas áreas exploratorias para procesos competitivos.	- Fichas técnicas y documentos promocionales	- Empresas y Entidades del sector - Otros procesos ANH
- Contratistas o - empresas y - entidades del sector	- Contratos técnicos - Software - Productos Técnicos	H	Hacer control y verificación del cumplimiento de los productos adquiridos según los componentes técnicos formulados en los proyectos de inversión	- Productos revisados preliminarmente	- EPIS
- Identificación e - Oportunidades Exploratorias - VPAA - VCH	- Información espacial acerca de novedades en las nuevas áreas definidas.	H	Actualizar la base de datos espacial y generar las salidas cartográficas de las nuevas áreas.	- Cartografía temática para los procesos competitivos	- Otros procesos ANH - Empresas y Entidades del sector - Comunidad científica y académica



Identificación de Oportunidades Exploratorias

PROVEEDORES	ENTRADA	PHVA	ACTIVIDADES	SALIDAS	CLIENTES
- EPIS (bases de datos) - Identificación Oportunidades Exploratorias	e - Sistemas de Información - Talleres Técnicos - Productos técnicos recibidos a satisfacción	H	Evaluar el potencial de hidrocarburos de diferentes áreas para procesos competitivos.	- Fichas técnicas y documentos promocionales	- Empresas y Entidades del sector - Otros procesos ANH
- Identificación Oportunidades Exploratorias	e - Sistemas de Información - Talleres Técnicos - Productos técnicos recibidos a satisfacción	H	Definir nuevas áreas exploratorias para procesos competitivos.	- Fichas técnicas y documentos promocionales	- Empresas y Entidades del sector - Otros procesos ANH
- Identificación Oportunidades Exploratorias - OAJ	de - Plan Anual de Adquisiciones - Proyecto de Inversión VT - Banco de Proyectos	V	Revisar y modificar el plan anual de adquisiciones	- Plantilla de necesidades de contratación - Estudios previos para contratación	- Identificación de Oportunidades Exploratorias - OAJ
- Identificación Oportunidades Exploratorias	de - Contratos técnicos - Productos técnicos	V	Solicitar correcciones a los productos entregados por parte de los contratistas	- Comunicación de solicitud de correcciones	- Empresas y Entidades del sector
- Identificación Oportunidades Exploratorias - Contratistas o entidades aliadas	de - Repositorio de áreas de interés ubicadas en página web	V	Fomento técnico y nominación de áreas de interés (nuevas y/o nominación)	- Talleres técnicos para el proceso permanente de asignación de áreas.	- Empresas del sector - Ministerio de Minas y Energía - Gobierno Nacional



Identificación de Oportunidades Exploratorias

PROVEEDORES	ENTRADA	PHVA	ACTIVIDADES	SALIDAS	CLIENTES
- Identificación de Oportunidades Exploratorias - Contratistas o entidades aliadas	<ul style="list-style-type: none"> - Mapas temáticos - Áreas de interés evaluadas y enviadas al proceso de asignación de áreas - Viabilización de los proyectos del sector de hidrocarburos 	V	Hacer una revisión técnica de la oportunidad exploratoria no tomadas por la industria.	<ul style="list-style-type: none"> - Repositorio de áreas de interés ubicadas en página web - Evaluación de Áreas de interés verificadas - Nuevas oportunidades exploratorias. 	<ul style="list-style-type: none"> - Empresas y Entidades del sector - Ministerio de Minas y Energía - Gobierno Nacional - Otros procesos ANH
- Identificación de Oportunidades Exploratorias - Geomatica	<ul style="list-style-type: none"> - Áreas de interés - Geodatabase actualizada y relacionada - Shape file 	V	Validar internamente la consistencia geométrica y validación topológica.	<ul style="list-style-type: none"> - Reporte de topología. - Listado novedades y balance de áreas. 	<ul style="list-style-type: none"> - Otros procesos ANH
- Identificación de Oportunidades Exploratorias	<ul style="list-style-type: none"> - Productos de proyectos de inversión 	V	Controlar la calidad de las interpretaciones sísmicas, pozos y demás productos técnicos (informes, análisis, otras temáticas geológicas y geofísicas).	<ul style="list-style-type: none"> - Reporte de control de calidad (correos electrónicos) 	<ul style="list-style-type: none"> - Vicepresidencia Técnica
- Contratistas o empresas y entidades del sector. - Identificación de Oportunidades Exploratorias	<ul style="list-style-type: none"> - Productos de proyectos de inversión 	V	Entregar al EPIS los productos del proyecto de inversión por parte de los ejecutores para su verificación de acuerdo al manual de entrega de información técnica	<ul style="list-style-type: none"> - Tramite ante el EPIS 	<ul style="list-style-type: none"> - EPIS



Identificación de Oportunidades Exploratorias

PROVEEDORES	ENTRADA	PHVA	ACTIVIDADES	SALIDAS	CLIENTES
- Identificación de Oportunidades Exploratorias	<ul style="list-style-type: none">- Repositorio de áreas de interés ubicadas en página web- Recomendaciones técnicas.- Exploración de nuevas oportunidades exploratorias.	A	Generación de nuevas oportunidades exploratorias.	<ul style="list-style-type: none">- Nueva oportunidad- Oportunidad técnica ajustada.- Repositorio de áreas de interés ubicadas en página web	<ul style="list-style-type: none">- Contratistas o empresas y entidades del sector.- Otros procesos ANH
- Identificación e VPAAs - VCH	<ul style="list-style-type: none">- Información espacial de áreas de interés	A	Actualizar la base de datos espacial y generar la salida cartográfica del mapa de tierras	<ul style="list-style-type: none">- Mapa de Tierras actualizado	<ul style="list-style-type: none">- Otros procesos ANH- Empresas y Entidades del sector- Comunidad científica y académica





Identificación de Oportunidades Exploratorias

Requisitos de Norma Aplicables

Tema	ISO 9001:2015	ISO14001:2015	NTC ISO 45001:2018
Liderazgo	5.1. Liderazgo y compromiso	5.1. Liderazgo y compromiso	5.1. Liderazgo y compromiso
Planificación	6.1. Acciones para abordar riesgos y oportunidades		
	6.3 Planificación de Cambios.		
Apoyo	7.1 Recursos		
	7.3. Toma de conciencia	7.3. Toma de conciencia	7.3. Toma de conciencia
Operación	8.1 . Planificación y Control Operacional	8.1 . Planificación y Control Operacional	8.1 . Planificación y Control Operacional
	8.2. Requisitos para los productos y servicios		
	8.5. Producción y Provisión del Servicio		
	8.6. Liberación de los productos y servicios		
	8.7. Control de las salidas No Conformes		



Identificación de Oportunidades Exploratorias

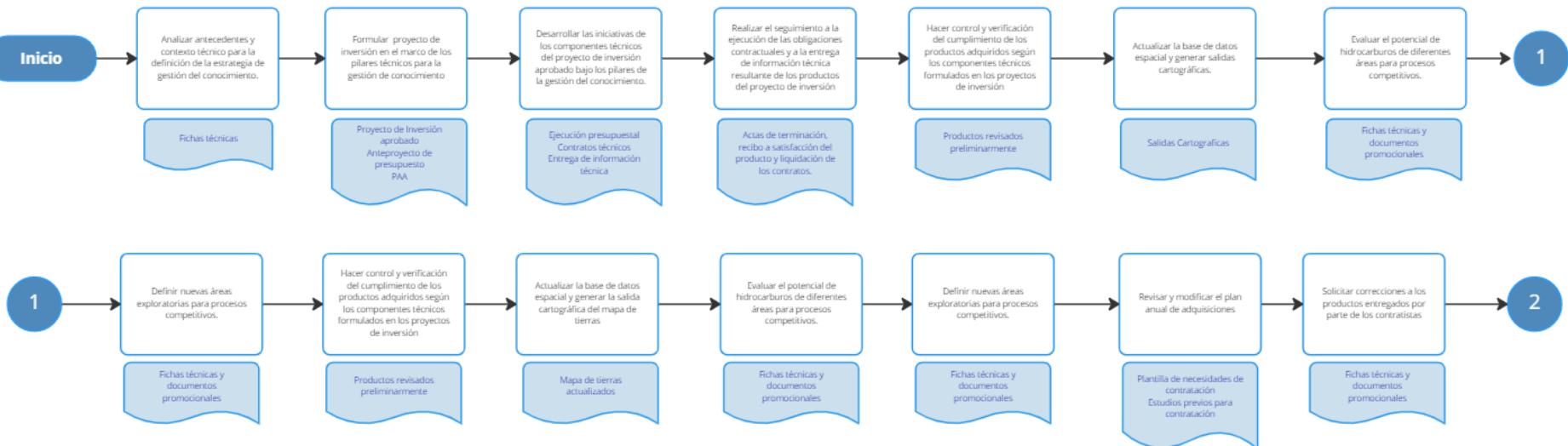
Requisitos Aplicables			
Tema	ISO 9001:2015	ISO14001:2015	NTC ISO 45001:2018
Evaluación del Desempeño	9.1. Seguimiento, Medición, Análisis y Evaluación	9.1. Seguimiento, Medición, Análisis y Evaluación	9.1. Seguimiento, Medición, Análisis y Evaluación
Mejora	10.1 Generalidades	10.1 Generalidades	10.1 Generalidades
	10.2. No Conformidad y Acción Correctiva	10.2. No Conformidad y Acción Correctiva	10.2. No Conformidad y Acción Correctiva
	10.3. Mejora Continua	10.3. Mejora Continua	10.3. Mejora Continua





Identificación de Oportunidades Exploratorias

DIAGRAMA DE FLUJO

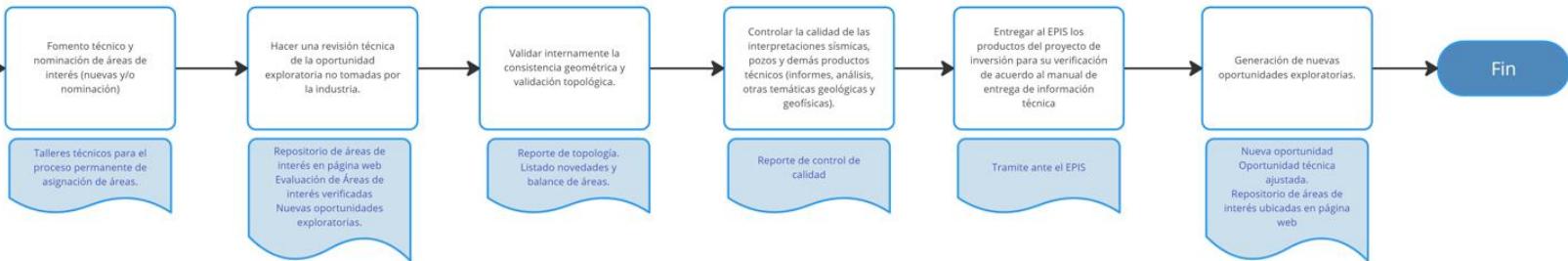




Identificación de Oportunidades Exploratorias

DIAGRAMA DE FLUJO

2





Identificación de Oportunidades Exploratorias

MATRIZ DE AUTORIDAD Y RESPONSABILIDAD

Actividades	VT	GC	GIT	Expertos	Geólogo GC	Geólogo GIT	Gestor Geomática	Gestor Data
Analizar antecedentes y contexto técnico para la definición de la estrategia de gestión del conocimiento.	A	R	R	R	R	C		
Formular proyecto de inversión en el marco de los pilares técnicos para la gestión de conocimiento.	A	R	C	R	R			
Desarrollar las iniciativas de los componentes técnicos del proyecto de inversión aprobado bajo los pilares de la gestión del conocimiento.	A	R	I	C	C	C		
Realizar el seguimiento a la ejecución de las obligaciones contractuales y a la entrega de información técnica resultante de los productos del proyecto de inversión en cumplimiento de estándares de calidad técnica establecidos por la vicepresidencia técnica	A	I	I	R	R			
Hacer control y verificación del cumplimiento de los productos adquiridos según los componentes técnicos formulados en los proyectos de inversión	I	R	R	C	C			
Actualizar la base de datos espacial y generar salidas cartográficas.	I	I	A	C	C	R	R	R
Evaluar el potencial de hidrocarburos de diferentes áreas para procesos competitivos.	A	R	C	R	R			
Definir nuevas áreas exploratorias para procesos competitivos.	A	R	R	C	C	C	I	I



Identificación de Oportunidades Exploratorias

MATRIZ DE AUTORIDAD Y RESPONSABILIDAD

Actividades	VT	GC	GIT	Expertos	Geólogo GC	Geólogo GIT	Gestor Geomática	Gestor Data
Revisar y modificar el plan anual de adquisiciones	A	R	R	C	C	C		
Solicitar correcciones a los productos entregados por parte de los contratistas	A	R	R	C	C	C	C	C
Fomento técnico y nominación de áreas de interés (nuevas y/o nominación)	A	R	I	C	C	C	C	C
Hacer una revisión técnica de la oportunidad exploratoria no tomadas por la industria.	I	I	A	I	C	C	R	R
Validar internamente la consistencia geométrica y validación topológica.	A	I	I	R	R	C	C	C
Controlar la calidad de las interpretaciones sísmicas, pozos y demás productos técnicos (informes, análisis, otras temáticas geológicas y geofísicas).	I	R	I	C	C	C	I	I
Entregar al EPIS los productos del proyecto de inversión por parte de los ejecutores para su verificación de acuerdo al manual de entrega de información técnica	A	R	I	C	C	C	I	I
Generación de nuevas oportunidades exploratorias.	A	R	R	C	C	C	C	C
Actualizar la base de datos espacial y generar la salida cartográfica del mapa de tierras	A	R	R	C	C	C	I	



Identificación de Oportunidades Exploratorias

INDICADORES					
NOMBRE	Tipo	DESCRIPCION	CALCULO	META	FRECUENCIA DE MEDIDA
Ejecución de proyectos de Gestión del Conocimiento.	Eficacia	Ejecución del proyecto de inversión de la vigencia en vigor	Presupuesto estimado programado del proyecto de inversión del periodo / Total comprometido del proyecto de inversión en el periodo * Para el calculo de este indicador se debe tener en cuenta la programación de compromisos del año en vigor que se entrega a la VAF.	100%*	Trimestral *Cumplir el 100% de la meta establecida en el periodo
Nivel de cumplimiento a solicitudes internas de información (NCSII)	Eficacia	Mide el grado de eficacia en las respuestas proporcionadas por el proceso (grupo/área de geomática) a requerimientos internos de información.	$DH_{prom} = \frac{\sum_{i=1}^n (DH)}{n}$ $NCSII = (1 - ((DH_{prom} - M)/M)) * 100\%$ DH _{prom} = Días hábiles promedio DH: Días hábiles usados en cada respuesta n: trámites requeridos en el trimestre M: Meta trimestral (10 días hábiles) Cuando el valor de NCSII es menor a 10 días hábiles, el valor es 100% Cuando el valor de NCSII es mayor a días hábiles, el valor es 0%	10 días hábiles	Trimestral



Identificación de Oportunidades Exploratorias

INDICADORES					
NOMBRE	Tipo	DESCRIPCION	CALCULO	META	FRECUENCIA DE MEDIDA
Mapa de tierras	Eficacia	Mide la cantidad Mapas de Tierras Publicados, respecto a la cantidad de resoluciones de modificación de áreas publicadas	Cantidad de Mapas de Tierras Publicados/Cantidad de Resoluciones de Modificación de áreas, publicadas)*100	100%	Trimestral
Gestión de RUTY	Eficacia	Mide el grado de eficacia de la cantidad de RUTY gestionadas respecto a la cantidad de RUTY requeridas	RUTY gestionada / RUTY requeridas	90%	Semestral

