



Al contestar cite Radicado 20242110156213 Id: 1575364
Folios: 12 Fecha: 2024-03-13 12:44:08
Anexos: 1 ARCHIVOS INFORMÁTICOS (PDF, WORD, EXCEL, PPT, ZIP)
Remitente: VICEPRESIDENCIA TECNICA
Destinatario: OFICINA ASESORA JURIDICA

SONDEO DE MERCADO

La ANH está adelantando el presente sondeo de mercado, con el fin de realizar el análisis económico y financiero que soportarán la determinación del presupuesto oficial de un posible proceso de selección contractual, si su Empresa se encuentra interesada en participar le agradecemos remitir la información solicitada, bajo los parámetros establecidos a continuación.

NOTA: La Agencia Nacional de Hidrocarburos – ANH, aclara que ni el envío de esta comunicación ni la respuesta a la misma generan compromiso u obligación de contratar, habida cuenta que no se está formulando invitación para participar en un concurso o proceso selectivo, sino, se reitera, se está realizando un sondeo de mercado del que eventualmente se puede derivar un proceso de selección a la luz de las disposiciones legales que orientan la materia y que resulten aplicables.

I. NÚMERO DE PROCESO DE COTIZACIÓN:

II. DE LA NECESIDAD:

De conformidad con lo señalado en la Ley 2294 de 2023 “POR LA CUAL SE EXPIDE EL PLAN NACIONAL DE DESARROLLO 2022-2026 COLOMBIA, POTENCIA MUNDIAL DE LA VIDA”, el cual está compuesto por cinco grandes transformaciones o líneas estructurales más importantes para alcanzar un efectivo desarrollo económico y social, entre las cuales se vislumbra el: **“Ordenamiento del territorio alrededor del agua”**, allí es dónde se busca implementar **“modelos y sistemas de gobernanza territorial que garanticen la protección del ciclo del agua con enfoque de derechos y justicia ambiental, resolución de conflictos socioambientales y gestión adaptativa a la crisis climática”**, ahora bien, la Agencia Nacional de Hidrocarburos a través de la Gerencia de Gestión de Conocimiento de la Vicepresidencia Técnica ha definido la necesidad de avanzar en la formulación de proyectos que generen conocimiento para obtener datos hidrogeológicos, en búsqueda de la conservación de los acuíferos y el agua en general y de los posibles impactos generados por la industrias.

Aunado a lo anterior y enmarcados en las alternativas de desarrollo para una transición energética óptima, el Gas Natural tiene una gran importancia por ser un energético relativamente limpio y con el potencial para generar recursos y divisas para el apalancamiento económico que requiere una transición energética hacia otras energías limpias; es así que el gas natural como un hidrocarburo estratégico para el estado Colombiano en su transformación energética y los sistemas productivos como la consecuente e inevitable transición energética en donde se tiene como principio que Colombia es una potencia energética y tiene que consolidar unas alternativas de desarrollo que sean limpias y sostenibles en el tiempo.

Frente a lo anterior, es importante mencionar que los grandes yacimientos en el offshore que nos han proveído de gas natural están actualmente en estado maduro “Chuchupa y Ballenas” y las curvas de producción en unas líneas de decrecimiento; sin embargo, el offshore colombiano se sigue perfilando nuevamente para darnos una segunda gran oportunidad luego de los campos anteriormente mencionados y poder garantizar nuestro autoabastecimiento en los próximos años, así lo conforman los pozos que hasta

el momento han mostrado presencia de gas natural como los pozos Uchuvas 1 y 2, Orca 1 y Orca Norte 1, Gorgon 1 y 2 y Purple Angel 1 y finalmente Kronos – 1 al sur.

Sin embargo, el desafío de poder concretar estos proyectos y pasar a posibles etapas de producción una vez se realicen las respectivas declaraciones de comercialidad tienen enormes desafíos tecnológicos acompañados de unas altas inversiones y es allí que los diferentes actores del mercado debemos trabajar en coordinación para que el mercado sea viable técnica y económicamente viable. Por lo anterior, el presente estudio desea establecer con un muy buen detalle lo que tenemos, las falencias y las oportunidades y alternativas de mejora para que toda la cadena del proceso productivo como la exploración, producción, acondicionamiento, transporte y comercialización pueda darse de una manera armónica para que pueda llevarse esos primeras moléculas de gas natural a los clientes residencial e industrial.

Finalmente, en las cuencas del onshore que se encuentran en el norte de Colombia actualmente empujan la producción de gas natural con curvas de producción al alza pero sin lugar a dudas, la cadena de valor tiene oportunidades de mejorar como el transporte y facilidades.

III. OBJETO A CONTRATAR:

DIAGNOSTICO INTEGRAL PARA UNA ÓPTIMA COMERCIALIZABILIDAD DEL GAS NATURAL EN EL OFFSHORE Y ZONA NORTE DEL ONSHORE DE COLOMBIA

IV. CÓDIGO UNSPSC (The United Nations Standard Products and Services Code® - UNSPSC, Código Estándar de Productos y Servicios de Naciones Unidas), correspondiente al bien, obra o servicios a contratar:

Con arreglo a los artículos 2.2.1.1.1.5.1. al 2.2.1.1.1.5.7. del Decreto Reglamentario 1082 de 2015, los Proponentes Individuales pueden encontrarse inscritos, clasificados y calificados en el Registro Único de Proponentes – RUP de la Cámara de Comercio de su domicilio principal, en alguno (s) o en todos de los siguientes Códigos Estándar de Productos y Servicios de Naciones Unidas (UNSPSC):

SEGMENTO	FAMILIA	CLASE	PRODUCTO	NOMBRE
71	11	00		Servicios de perforación y prospección petrolífera y de gas.
71	11	23		Servicios integrados
71	15	10		Servicios de procesamiento y gestión de datos de petróleo y gas.
71	15	11		Servicio de gerencia de datos del campo petrolífero
71	15	12		Servicio de modelado económico y riesgo del campo petrolífero
71	15	13		Servicio de interpretación del campo petrolífero
71	16	10		Servicio de modelar del campo petrolífero
71	16	11		Gerencia de la ingeniería de producción del campo petrolífero
71	16	12		Gerencia de operaciones de producción del campo petrolífero
71	16	13		Servicios de manejo de proyectos del campo
71	16	14		Servicio de manejo de proyectos del campo petrolero
71	16	15		Servicios de operación del lugar de la perforación

81	15	17		Geología
----	----	----	--	----------

ASPECTOS TÉCNICOS Y ACTIVIDADES A EJECUTAR:

El presente sondeo de mercado se busca determinar el valor de una consultoría integral para poder analizar integralmente cada segmento de la cadena industrial que define un proceso de producción y comercialización del Gas Natural en el offshore colombiano (Sinú San Jacinto offshore y Guajira Offshore) y las cuencas de la zona norte en el onshore de Colombia como lo son las cuencas de Sinú San Jacinto onshore, Valle Inferior del Magdalena, Cesar Ranchería y Guajira onshore.

Se requiere estudiar y analizar los aspectos de la exploración actual y las necesidades para poder llegar a una posible declaración de comercialización en los contratos en **fase de EXPLORACIÓN ACTIVA que han mostrado un especial interés promisorio por los datos encontrados hasta el momento en el Offshore colombiano (Sinú San Jacinto Offshore, Guajira Offshore)** desde los aspectos geológicos, técnicos, económicos, tecnológicos, condiciones de mercado y aspectos ambientales.

Respecto a lo anterior, se debe analizar los aspectos operacionales y de inversión que conllevan un desarrollo de un campo en el offshore desde los aspectos de la perforación de pozos de desarrollo, facilidades de producción y acondicionamiento, transporte a puerto, acoplamiento en puertos, transporte al interior del país para el caso del consumo interno, servicios técnicos y aspectos de comercialización final. Frente a este último punto, la posible comercialización se debe tener en cuenta varios escenarios como lo es el consumo interno y la posibilidad de exportación de este commodity.

Por otro lado, se requiere caracterizar y analizar los contratos de las Cuencas del Onshore del Norte de **Colombia (cuencas Sinú San Jacinto, VIM, Cesar Ranchería y Guajira onshore)** desde los aspectos geológicos, técnicos, económicos, ambientales, aspectos ambientales-sociales y de seguridad física "conflicto armado", estos últimos aspectos son relevantes en el caso de las cuencas onshore del norte de Colombia.

Otros aspectos importantes son los aspectos jurídicos y normativos que regulan actualmente la presente cadena de valor del Gas Natural en Colombia y los aspectos económicos de costos operacionales, posibles precios de comercialización interna y/o su comerciabilidad hacia el exterior de los actuales campos en producción como de aquellos contratos que hipotéticamente entrarían en desarrollo si se hacen las declaraciones de comercialidad en el offshore colombiano.

Finalmente, frente a cada uno de los aspectos anteriormente mencionados se deben analizar y **evaluar las posibles alternativas** de mejora con el fin de poder identificar posibles necesidades de cambio que promuevan o faciliten estos proyectos de inversión en el futuro para la producción, acondicionamiento, transporte y comercialización del gas natural en el offshore y la zona norte del offshore colombiano.

En definitiva, las actividades y productos propuestos en el presente estudio servirán como hoja de ruta para poder viabilizar los proyectos de gas natural en el offshore y la zona norte de Colombia

No se podrá presentar reclamaciones posteriores en el hecho de que desconocía o no se encontraba familiarizado con los detalles y condiciones de la zona en la que se ejecutaría total o parcialmente el contrato, ya que en la confección de su ofrecimiento económico tuvo en cuenta las características determinantes que pudiesen incidir en la ejecución de este.

METODOLOGÍA

El proyecto se desarrollará con base a la integración de las siguientes etapas o actividades para los diferentes segmentos que caracterizan un proceso de producción y comercialización de gas natural de acuerdo con la información no confidencial que se encuentre libre.

A) OFFSHORE

- 1. RECOPIACIÓN Y ANÁLISIS DE INFORMACIÓN DISPONIBLE DEL SUBSUELO Y POTENCIAL RECURSO GASIFERO DE ACUERDO CON LOS ACTUALES CONTRATOS DE EXPLORACIÓN Y PRODUCCIÓN (E&P) EN LAS CUENCAS DE SINÚ SAN JACINTO OFFSHORE, GUAJIRA OFFSHORE,** El ejecutor deberá consultar información disponible en el EPIS del SGC correspondiente a la actividad exploratoria actual y que están mostrando resultados iniciales muy promisorios para una posible declaración de comercialidad.

Para el caso de la caracterización de la producción en el offshore con los campos Chuchupa y Ballenas, se deberá recopilar la información disponible de los campos y reservorios caracterizándolos desde los aspectos como: (Volúmenes de producción de Gas Natural por campo, pronósticos de producción, profundidades de los reservorios, tipos de trampa, sellos, cantidades de reservas de Gas Natural y recursos contingentes estimados, características de la producción (GOR), geoquímica del gas entre otros). La información que se pueda caracterizar espacialmente será de gran utilidad en este punto.

2. ASPECTOS TÉCNICOS PARA EL DESARROLLO DE CAMPOS EN EL OFFSHORE DE COLOMBIA

El ejecutor del presente estudio de consultoría deberá recopilar información y analizar las mejores posibilidades técnicas de desarrollo que tendrían estos contratos E&P en el offshore teniendo en cuenta la profundidad del subsuelo marino y de los niveles de interés que serían potencialmente los reservorios. Esto incluye el **equipamiento y facilidades de perforación de pozos de producción y de avanzada**.

Igualmente **se deberá analizar las posibilidades de acondicionamiento** de este gas natural a producir para tener las condiciones necesarias para ser transportado y posteriormente las diferentes alternativas de transporte. En este último punto se deberá tener en cuentas dos (2) posibilidades de comercialización:

- El Transporte del Gas Natural producido a un puerto en el onshore de Colombia para su posterior transporte a refinería y hacia el interior del país para su consumo residencial e industrial.
- Transporte del Gas Natural hipotéticamente producido para ser llevado a mercados internacionales.

(*) La información que se pueda caracterizar espacialmente será de gran utilidad en este punto.

3. ASPECTOS DE SERVICIOS NECESARIOS PARA EL DESARROLLO DEL OFFSHORE.

En este punto el ejecutor se debe analizar qué servicios técnicos se requieren para el desarrollo de estos contratos o campos de ser comerciales y si estos servicios se encuentran establecidos actualmente en Colombia con la actividad productiva en el onshore, se describir en grandes líneas las potenciales compañías de servicios enfocados al offshore que actualmente se encuentran en el mercado colombiano y que tipo de servicios no se requiere que lleguen a Colombia.

(*) En este punto se debe considerar al menos una visita técnica in situ para la caracterización del mercado,

4. LOGISTICA DE PRODUCCIÓN Y PUERTOS PARA EL DESARROLLO DE CAMPOS EN EL OFFSHORE

En este punto el ejecutor deberá caracterizar los **aspectos logísticos** que se deben tener en cuenta y desarrollar en altamar como en el onshore para dar soporte a las operaciones de desarrollo tanto para las compañías operadoras como a las compañías de servicios. En este punto se debe analizar las características actuales de los puertos marítimos que se tienen en el caribe colombiano y que se debe mejorar o implementar en sus aspectos netamente operativos y logística propiamente dicha de los puertos, pero también, de los puertos aéreos que potencialmente sean de importancia para la operación.

La información a caracterizar espacialmente será de gran interés en este punto.

(*) En este punto se debe considerar una visita técnica in situ para la caracterización en los aspectos operativos actuales

5. ASPECTOS AMBIENTALES Y SEGURIDAD PARA LA PRODUCCIÓN EN EL OFFSHORE

Es importante que el ejecutor recopile información y la categorice espacialmente en los aspectos ambientales en el offshore como lo son las zonas protegidas y parques naturales, áreas de sensibilidad ambiental por su fauna y biodiversidad. Pero también, se debe caracterizar y analizar las actividades comerciales o industriales actuales de las zonas, actividad turística de las islas que se encuentren en la cercanía y en el litoral del caribe; lo anterior incluye las rutas de transporte marítimo comercial como de turismo. La información a caracterizar espacialmente será de gran interés en este punto.

6. IMPLICACIONES DE TRANSPORTE DESDE EL OFFSHORE AL INTERIOR DEL PAIS

Aunque en el punto 2 el ejecutor debe analizar los aspectos de transporte inicial desde las áreas de desarrollo hasta puerto en onshore o su acondicionamiento para su comercialización en mercados internacionales. **En este punto se requiere profundizar el estudio hacia el transporte del gas natural desde los puertos en el litoral hasta el interior del país**

Hacer una caracterización integral del sistema de gasoductos actuales que tiene el país en su totalidad como: los aspectos técnicos del sistema como las longitudes de los gasoductos, trayectos de los mismos, diámetros, estaciones de compresión, restricciones operativas y comerciales, operadores, derecho de transporte y costos,

Se debe dar respuesta a preguntas como:

¿El sistema de gasoductos actuales está en capacidad de transportar los volúmenes requeridos desde los puertos hacia el interior a la población residencial e industrial del interior?

De acuerdo al sistema de gasoductos actuales, ¿qué grandes usuarios, regiones y ciudades serían los usuarios potenciales de este gas natural del offshore?

¿Se requiere hacer inversiones en este aspecto para el transporte por gasoductos hacia el interior?

La información a caracterizar espacialmente será de gran interés en este punto.

(*) En este punto se debe considerar al menos una visita in situ para la caracterización del sistema de transporte actual en el norte del país.

7. ALTERNATIVAS DE COMERCIALIZABILIDAD

El ejecutor debe analizar y explicar primeramente el mercado colombiano del gas natural y la forma de operar desde los aspectos iniciales de como un operador puede llegar a tener acceso al sistema de gasoductos, como se llega al derecho y costo de transporte y aspectos regulatorios entre otros. Potenciales usuarios a los que las compañías E&P puedan comercializar el gas natural y costos finales.

Se deben resolver las siguientes preguntas sobre este aspecto:

El mercado colombiano del gas natural está preparado para recibir y comercializar el gas natural proveniente del offshore colombiano ¿, que costos promedios tendría este gas natural producido en el offshore dispuesto en puerto y que costos tendría su transporte al interior del país?

¿Qué dificultades tienen y tendrían las compañías del segmento de transporte para operar y transportar el gas natural?

¿Qué dificultades tienen y tendrían las compañías del segmento distribuidor para operar y distribuir el gas natural a los usuarios finales?

Igualmente se debe identificar los grandes usuarios de este gas natural como son los granes industriales, el sector eléctrico y un aspecto muy importante en lo que tiene que ver con las TRANSICIÓN ENERGÉTICA, posible: Alternativas de reemplazamiento de las estaciones termoeléctricas que actualmente operan en el país.

8. ASPECTOS REGULATORIOS Y LICENCIAS

El ejecutor tendrá que consultar y recopilar información en cuanto a los aspectos de licenciamiento actual para las futuras etapas de producción y sintetizar las fortalezas y debilidades de un licenciamiento tipo en el offshore y por otro lado, describir e identificar los aspectos positivos y negativos de los permisos como es el caso de la navegabilidad y la interacción con las diferentes autoridades como es el caso de la DIMAR, ANH, MINAMBIENTE.

9. ALTERNATIVAS DE MEJORA Y OPTIMIZACIÓN PARA LA CADENA DE VALOR DEL OFFSHORE

Finalmente, el ejecutor debe sintetizar y analizar las diferentes problemáticas y/o deficiencias identificadas para poder identificar posibles alternativas de optimización y mejora desde los aspectos operativos, técnicos, comerciales, regulatorios etc.

B) ONSHORE

10. RECOPIACIÓN Y ANÁLISIS DE INFORMACIÓN DISPONIBLE DEL SUBSUELO DE LOS CAMPOS GASÍFEROS ACTUALES DE ACUERDO CON LOS CONTRATOS DE EXPLORACIÓN Y PRODUCCIÓN (E&P) VIGENTES EN LAS CUENCAS DE SINÚ SAN JACINTO ONSHORE, VIM, CESAR RANCHERÍA Y GUAJIRA ONSHORE, El ejecutor deberá consultar la información disponible en el EPIS del SGC correspondiente a la actividad exploratoria y productora actual.

Para el caso de la caracterización de la producción en estas cuencas, se deberá recopilar la información disponible de los campos y reservorios caracterizándolos desde los aspectos tales como: (Volúmenes de producción de Gas Natural por campo, pronósticos de producción, profundidades de los reservorios, tipos de trampa, sellos, cantidades de reservas de Gas Natural y reportes de recursos contingentes estimados, características de la producción (GOR), geoquímica del gas entre otros). La información que se pueda caracterizar espacialmente será de gran utilidad en este punto.

11. CARACTERIZACIÓN DE LA COMERCIALIZACIÓN Y TRANSPORTE DEL GAS NATURAL

Una vez caracterizados los campos y los yacimientos en el punto anterior y determinar los volúmenes de producción de gas natural actuales que se están presentando estas cuencas se deberá analizar y caracterizar los aspectos de su comercialización y transporte para identificar los aspectos positivos y dificultades que presentan las compañías productoras en estas áreas.

Para el caso del transporte del Gas Natural producido en estas cuencas del onshore, en este punto se deberá desarrollar el aspecto del transporte complementando lo desarrollado en el literal A, numeral 6, y se deberá caracterizar con ejemplos representativos de su comercialidad y las posibles dificultades de la comercialización del gas natural actualmente producidos y aspectos como el ingreso al sistema de transporte para su comerciabilidad.

(*) Considerar la visita técnica a realizar en el literal A, Numeral 6 para la caracterización de este aspecto.

12. ASPECTOS DE SEGURIDAD FISICA

En este punto el ejecutor deberá identificar las dificultades GENERALES que están presentando las compañías operadoras y de servicio en estas cuencas en cuanto a los aspectos de seguridad física sin llegar al detalle de identificar puntualmente actores armados específicos porque no es de nuestro alcance. Por otro lado, la caracterización de aspectos sociales de las zonas en producción es un aspecto importante Pero frente a lo anterior, se sabe que estos factores influyen en la parte operativa que lleva a tomar decisiones de invertir o desistir de oportunidades de negocio en el portafolio de las compañías.

(*) En este punto se debe considerar visitas in situ para la caracterización del sistema de transporte actual en el norte del país.

13. ALTERNATIVAS DE MEJORA Y OPTIMIZACIÓN PARA LA CADENA DE VALOR DEL ONSHORE.

Finalmente, el ejecutor debe sintetizar y analizar las diferentes problemáticas y/o deficiencias identificadas para poder identificar posibles alternativas de optimización y mejora desde los aspectos de producción, operativos, técnicos, transporte, comerciabilidad y regulatorios etc.

PRODUCTOS DEL ESTUDIO

A) OFFSHORE

- 1) **Informe de geología** con el desarrollo de los aspectos de subsuelo y potencial recurso gasífero teniendo en cuenta los actuales contratos de exploración y producción (E&P) en las cuencas de Sinú San Jacinto Offshore y Guajira Offshore.
- 2) **Informe con los aspectos técnicos** para el desarrollo de campos en el offshore de Colombia
- 3) **Informe con los aspectos de servicios** necesarios para el desarrollo del offshore.
- 4) **Informe con los aspectos de logística de producción y Puertos Marítimos** - desarrollo del offshore.
- 5) **Informe con los aspectos ambientales y seguridad** para la producción en el offshore.
- 6) **Informe de los aspectos de Transporte del Gas Natural** desde el offshore al interior del país
- 7) **Informe con la caracterización y Alternativas de comerciabilidad**
- 8) **Informes con los aspectos regulatorios y licencias**
- 9) **Informe con las alternativas de mejora y optimización** para la cadena de valor del offshore.

B) ONSHORE

- 10) **Informe de geología con los aspectos de subsuelo de los campos gasíferos** actuales de acuerdo con los contratos de exploración y producción (E&P) vigentes en las Cuencas de Sinú San Jacinto Onshore, VIM, Cesar Ranchería y Guajira Onshore.
- 11) **Informe con la caracterización de la comercialización y transporte** del gas natural producido en el onshore.
- 12) **Informe con los aspectos de seguridad física y sociales.**
- 13) **Informe con las alternativas de mejora y optimización** para la cadena de valor del onshore.
- 14) **Dos (2) Informes compilatorios:** Al finalizar el estudio, el ejecutor deberá compilar en un solo documento todos y cada uno de los aspectos tratados en los primeros 13 numerales compilando primeramente un informe integral caracterizando el desarrollo y comercialización del Offshore del Caribe colombiano y un segundo informe compilando del desarrollo y comercialización de las cuencas onshore del norte de Colombia mencionadas arriba.
- 15) **Proyecto SIG con la GEODATABASE** asociada que incluya toda la información espacial generada por el proyecto totalmente caracterizada de acuerdo al Manual del EPIS.

NOTA IMPORTANTE: Todos los productos deben ser entregados de acuerdo con el manual de entrega de información del Banco de Información – EPIS. En este manual, se definen los procedimientos, productos, formatos y medios para la entrega de documentación al Banco de Información Petrolera del Servicio Geológico Colombiano, de toda la información adquirida o generada en el marco del desarrollo de los contratos de evaluación, exploración y producción de Hidrocarburos en Colombia.

El manual de entrega de información del EPIS puede ser consultado en la siguiente dirección electrónica:

<https://www2.sgc.gov.co/ProgramasDelInvestigacion/BancoInformacionPetrolera/Paginas/normatividad-entrega-informacion-tecnica-BIP.aspx>

En caso de que el manual presente actualizaciones durante el tiempo de ejecución del contrato, se deberán tener en cuenta.

Los entregables deberán obtener la constancia de cumplimiento de información de parte del EPIS y asegurar de conocer los lineamientos generales y los anexos técnicos correspondientes.

TABLA DE PERSONAL MÍNIMO DEL ESTUDIO

#	Cargo	Perfil	Cant	%	Ref Productos	Experiencia Mínima
1	Director de proyecto	Ingeniero de petróleos	UNO (1)	100%	General	QUINCE (15) años de experiencia en la industria del Oil & Gas. De los cuales debe certificar DIEZ (10) años en operaciones de producción en el OFFSHORE. Demostrar CINCO (5) proyectos como coordinador, supervisor o gerente de proyectos relacionados en O&G.
2	Geólogo Offshore	Profesional de las áreas de la geociencias	UNO (1)	100%	Producto 1	DIEZ (10) años de experiencia profesional en la industria del Oil & Gas. De los cuales, debe demostrar Cinco (5) años o cinco (5) contratos como geólogo de reservorios o intérprete, o estructural en el OFFSHORE de Colombia.
3	Geólogos Onshore	Profesional de las áreas de la geociencias	DOS (2)	100%	Producto 10	DIEZ (10) años de experiencia profesional en la industria del Oil & Gas como geólogo de reservorios o intérprete, o estructural en las cuencas de Colombia. De los cuales, debe demostrar cinco (5) años o cinco (5) proyectos en estos cargos en las cuencas de SSJ onshore, o VIM, o Cesar Rancheria o Guajira onshore,
4	Ingeniero de producción	Ingeniero de petróleos	UNO (1)	100%	Producto 2	DIEZ (10) años de experiencia profesional en la industria del Oil & Gas. De los cuales, debe demostrar Cinco (5) años o cinco (5) proyectos como ingeniero de producción y acondicionamiento de Gas Natural el el Offshore.
5	Profesional experto en servicios y	Profesional ingeniero de petróleos o ingeniería relacionada	UNO (1)	50%	Productos 3 y 4	DIEZ (10) años de experiencia profesional en la industria del Oil & Gas en las áreas de servicios y operaciones en el offshore

	logística de O&G					
6	Profesional experto en puertos	Profesional de la ingeniería y/o formación relacionada con comercio y operaciones portuarias	UNO (1)	50%	Producto 4	DIEZ (10) años de experiencia profesional en operaciones portuarias.
7	Ingeniero experto en Gasoductos	Profesional ingeniero de petróleos	UNO (1)	100%	Productos 6 y 11	DIEZ (10) años de experiencia profesional en diseño u operaciones de gasoductos
8	Experto en mercado del Gas Natural	Ingeniero o administrador,	UNO (1)	50%	Productos 7 y 11	DIEZ (10) años de experiencia profesional en mercado del Gas Natural
9	Ingeniero Ambiental	Ingeniero ambiental	UNO (1)	100%	Producto 5	DIEZ (10) años de experiencia profesional en estudios ambientales, o licenciamiento ambiental, o estudios de impacto ambiental.
10	Abogado	Profesional en derecho	UNO (1)	50%	Producto 8	Profesional en derecho con especialización en Derecho Minero y OCHO (8) años de experiencia profesional en el sector O&G.
11	Social	Profesional social	UNO (1)	50%	Producto 12	Profesional social con DIEZ (10) años de experiencia profesional en trabajos relacionados con O&G.
12	Especialista SIG	Geólogo o Ingeniero Geólogo o Ingeniero catastral o geodesta, con estudios de posgrados en áreas relacionadas con Geomática.	UNO (1)	100%	Producto 15	Ocho (8) años de experiencia profesional de los cuales cinco (5) años o 5 proyectos deben comprobar experiencia en Sistema de Información Geográfica.

Nota: En la tabla de personal mínimo como guía se relacionan los productos con los profesionales que tienen una fuerte relación, pero no excluye que tengan que interactuar en la elaboración de otros productos y se entiende que los productos como 9, 13 y 14 son transversales.

DURACIÓN DEL PROYECTO

Cada proyecto tiene una duración de CINCO (5) meses, sin sobrepasar el 31 de diciembre de 2024

LUGAR DE EJECUCION:

Las actividades de compilación y análisis de información se desarrollarán en las oficinas del ejecutor y se deben atender reuniones presenciales periódicas en las instalaciones de la Agencia Nacional de Hidrocarburos en la ciudad de Bogotá.

El área objeto del presente estudio es el Offshore de Colombia (Sinú San Jacinto Offshore y Guajira Offshore) y en cuanto a las cuencas del onshore del norte de Colombia, se encuentran las Cuencas de: (Sinú San Jacinto Onshore, Valle Inferior del Magdalena, Cesar Ranchería y Guajira Onshore), las cuales tienen una afinidad de producción gasífera.

PROPUESTA ECONÓMICA:

Se debe presentar un presupuesto detallado por cada uno de los productos descritos. Diligenciar archivo Excel - Anexo – Presupuesto / Cotización.

El proyecto presupuestado debe ser con vigencia al año 2024.

Con relación a la tabla PRESUPUESTO, (anexo formato para el cálculo del presupuesto). Dicho valor será presentado en **pesos colombianos** y debe tener incluido todos los costos directos e indirectos, con sus respectivas tasas e impuestos, además de todos los gastos contingentes y todos aquellos que resulten necesarios para la ejecución del contrato en las condiciones de tiempo requeridos.

Las tarifas deben ser sumas fijas, no sujetas a reajuste o modificaciones de ninguna clase.

La tabla de presupuesto debe diligenciarse en **pesos colombianos** y con números enteros.

NOTA: Con el fin de poder realizar una comparación y consolidación real y objetiva, solicitamos NO modificar la Tabla del Presupuesto.

MIPYMES:

Por favor marcar con una X si el cotizante es o no MIPYME domiciliada en Colombia, observándose los rangos de clasificación empresarial establecidos, de conformidad con la Ley 590 de 2000 y el Decreto 1074 de 2015.

SI ____ NO ____

EMPREDIMIENTOS Y EMPRESAS DE MUJERES:

Por favor marcar con una X si el cotizante es o no emprendimiento o empresa de mujeres, entendida esta cuando:

- Más del cincuenta por ciento (50%) de las acciones, partes de interés o cuotas de participación de la persona jurídica pertenezcan a mujeres y los derechos de propiedad hayan pertenecido a estas durante al menos el último año.
- Cuando por lo menos el cincuenta por ciento (50%) de los empleos del nivel directivo de la persona jurídica sean ejercidos por mujeres y éstas hayan estado vinculadas laboralmente a la empresa durante al menos el último año en el mismo cargo u otro del mismo nivel.

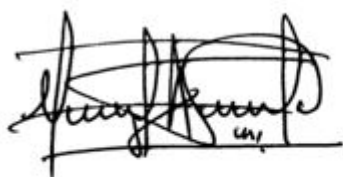
Se entenderá como empleos del nivel directivo aquellos cuyas funciones están relacionadas con la dirección de áreas misionales de la empresa y la toma de decisiones a nivel estratégico. En este sentido, serán cargos de nivel directivo los que dentro de la organización de la empresa se encuentran ubicados en un nivel de mando o los que por su jerarquía desempeñan cargos encaminados al cumplimiento de funciones orientadas a representar al empleador.

- Cuando la persona natural sea una mujer y haya ejercido actividades comerciales a través de un establecimiento de comercio durante al menos el último año.
- Para las asociaciones y cooperativas, cuando más del cincuenta por ciento (50%) de los asociados sean mujeres y la participación haya correspondido a estas durante al menos el último año.

SI ____ NO ____

PRESENTACIÓN DE INQUIETUDES Y OBSERVACIONES: Las firmas interesadas podrán presentar la inquietudes u observaciones que surjan del presente sondeo de mercado al correo electrónico: estudios.mercado@anh.gov.co, antes del 21 de marzo de 2024.

ENTREGA DE INFORMACIÓN DEL SONDEO DE MERCADO: Las firmas invitadas deberán presentar la información solicitada en el presente sondeo de mercado al correo electrónico: estudios.mercado@anh.gov.co, **hasta el 21 de marzo de 2024.**



MIGUEL ANTONIO ARMENTA SANCHEZ

Vicepresidente técnico

ANEXO: Archivo tipo Excel para diligenciar la cotización del estudio.

Aprobó: N/A

Revisó:

Proyectó: Hugo Hernan Buitrago - Gerente Gestión del Conocimiento (e) / Componente Técnico 